

Факультет права
Кафедра гражданского и арбитражного процесса

Утверждена Ученым советом МВШСЭН
(в составе ОП ВО)
Протокол от «27» июня 2019 г. № 55

РАБОЧАЯ ПРОГРАММА ДИСЦИПЛИНЫ (МОДУЛЯ)

**М2.В.ДВ.04.07 Средства правовой защиты сторон международных
коммерческих договоров**

направление подготовки
40.04.01 Юриспруденция

направленность (профиль)
Юридическое сопровождение управления активами

квалификация магистр

очная форма обучения

Год набора - 2020

Москва, 2019 г.

Автор(ы)–составитель(и):

к.ю.н., доцент кафедры международного частного права

Макаров П.Н.

Рабочая программа дисциплины (модуля) рассмотрена и переутверждена на заседании выпускающей кафедры гражданского и арбитражного процесса
протокол от «15» мая 2019 г. № 3

Рабочая программа дисциплины (модуля) рассмотрена и переутверждена на заседании выпускающей кафедры гражданского и арбитражного процесса
протокол от «24» октября 2019 г. № 3/1

Зав. кафедрой гражданского и арбитражного процесса к.ю.н., Лукьянова И.Н.

СОДЕРЖАНИЕ

1. Планируемые результаты обучения по дисциплине (модулю).....	4
2. Место дисциплины (модуля) в структуре ОП ВО.....	5
3. Объем дисциплины (модуля).....	5
4. Содержание и структура дисциплины (модуля).....	5
5. Учебно-методическое обеспечение самостоятельной работы обучающихся по дисциплине (модулю).....	15
5.1. Методические рекомендации для подготовки к лекционным и практическим занятиям	15
5.2. Задания к лабораторному занятию.....	15
6. Методические указания для обучающихся по освоению дисциплины (модуля).....	16
6.1. Критерии оценивания работы студента на практическом занятии.....	16
7. Фонд оценочных средств промежуточной аттестации по дисциплине (модулю).....	16
7.1. Вопросы к зачету.....	16
7.2. Перечень формируемых компетенций, показатели и критерии оценивания компетенций по этапам их формирования, шкала оценивания.....	17
7.3. Методические материалы.....	19
8. Учебная литература и ресурсы информационно-телекоммуникационной сети "Интернет"	19
8.1. Основная литература по дисциплине.....	19
8.2. Дополнительная литература.....	19
8.3. Нормативные правовые документы.....	19
8.4. Интернет-ресурсы.....	20
8.5. Иные источники.....	20
9. Материально-техническая база, информационные технологии, программное обеспечение и информационные справочные системы.....	21

1. Планируемые результаты обучения по дисциплине (модулю)

Цели освоения дисциплины:

Целью дисциплины является изучение правового регулирования и практики его применения, касающихся одного из основных видов трансграничных сделок – договора международной купли-продажи товаров.

В рамках дисциплины основное внимание уделяется анализу положений Конвенции Организации Объединенных Наций о договорах международной купли-продажи товаров 1980 года (далее – Венская конвенция) и практики их применения международным коммерческим арбитражем и государственными судами за рубежом и в России. В настоящее время эта конвенция играет ключевую роль в правовом регулировании договоров международной купли-продажи. Её участниками являются более 80 государств мира. Около 3/4 общего трансграничного оборота товаров происходит в правовом режиме Венской конвенции. Большое значение Венская конвенция, над которой работали ученые и практики из различных правовых систем, представляет также для специалистов в области сравнительного договорного права. Её созданию предшествовали многолетние сравнительно-правовые исследования доктрин и норм, касающихся как непосредственно купли-продажи, так и целого ряда основополагающих вопросов договорного права. Большинство содержащихся в Венской конвенции правовых решений появились в результате синтеза подходов, применяемых в различных правовых системах, и использования передовых доктринальных разработок.

Таблица 1.

Планируемые результаты обучения по дисциплине (модулю)

Код компетенции	Содержание компетенции	Планируемые результаты обучения по дисциплине (модулю)
ПК-6	способность выявлять, давать оценку и содействовать пресечению коррупционного поведения	Знать: З1 – потенциальные источники проявления коррупционного поведения в области международных коммерческих отношений
		Уметь: У1 – давать оценку и содействовать пресечению коррупционного поведения в практике регулирования международных коммерческих отношений
		Владеть: В1 – пониманием средств правовой защиты продавца в случае нарушения договора покупателем
ПК-8	способность принимать участие в проведении юридической экспертизы проектов нормативных правовых актов, в том числе в целях выявления в них положений, способствующих созданию условий для проявления коррупции, давать квалифицированные юридические заключения и консультации в конкретных сферах юридической деятельности	Знать: З1 – особенности существующего нормативно-правового регулирования в области международных коммерческих отношений
		Уметь: У1 – выявлять и анализировать правовые проблемы.
		Владеть: В1 – пониманием тенденций развития нормативно-правового регулирования международных коммерческих отношений; В2 – сравнительно-правовым методом исследования
ПК-9	способность принимать оптимальные управленческие решения	Знать: З1 – практики применения положений Венской конвенции международным коммерческим арбитражем и

Код компетенции	Содержание компетенции	Планируемые результаты обучения по дисциплине (модулю)
		государственными судами за рубежом и в России
		Уметь: У1 - адекватно интерпретировать положения применимых правовых источников и практики рассмотрения споров
		Владеть: В1 – способностью анализировать в системе нормы внутреннего законодательства и международных актов в сфере купли-продажи
ПК-10	способность воспринимать, анализировать и реализовывать управленческие инновации в профессиональной деятельности	Знать: З1 – тенденции развития и инновации нормативно-правового регулирования в области международных коммерческих отношений
		Уметь: У1 – рекомендовать адекватные процедуры разрешения споров в изучаемой области.
		Владеть: В1 – методикой самостоятельного изучения и анализа существующего нормативно-правового регулирования в области международных коммерческих отношений

2. Место дисциплины (модуля) в структуре ОП ВО

Учебная дисциплина М2.В.ДВ.04.07 Средства правовой защиты сторон международных коммерческих договоров является дисциплиной для обязательного освоения и входит в Базовую часть Профессионального цикла М2 учебного плана программы подготовки по направлению 40.04.01 «Юриспруденция» (уровень магистратуры). Дисциплина изучается на 2 курсе, в 3 семестре, в соответствии с учебным планом с опорой на освоение:

- М2.В.ДВ.02.01 Общие проблемы обязательственного права
- М2.В.ДВ.02.02 Система вещных прав
- М2.В.ДВ.02.03 Основные положения о договоре в общем праве
- М2.В.ДВ.02.04 Договор международной купли-продажи товаров
- М2.В.ДВ.02.05 Корпоративные финансы
- М2.В.ДВ.03.01 Причинение вреда и возмещение ущерба
- М2.В.ДВ.03.02 Сравнительное право корпоративного управления
- М2.В.ДВ.03.03 Исполнение договорного обязательства и ответственность
- М2.В.ДВ.03.04 Оборот недвижимости

Освоение данной дисциплины выступает опорным для

- М2.В.ДВ.05.01 Лизинг и лизинговые операции
- М2.В.ДВ.05.02 Введение в английскую систему вещных прав на недвижимость
- М2.В.ДВ.05.03 Право и этика искусственного интеллекта
- М2.В.ДВ.05.04 Международные перевозки
- М3.П.01 (П) Юридическое консультирование
- М4.01.(Г) Государственный экзамен
- М4.02.(Д) Защита выпускной квалификационной работы

В рамках дисциплины обучающийся проходит третий этап освоения профессиональных компетенций ПК-6, ПК-8, ПК-9, ПК-10.

Дисциплина читается на русском языке.

3. Объем дисциплины (модуля)

Таблица 2.

Объем дисциплины (модуля)

Вид учебных занятий и самостоятельная работа	Объем дисциплины (модуля), час.	
	Всего	Семестр

		1	2	3	4
Очная форма обучения					
Контактная работа обучающихся с преподавателем, в том числе:					
лекционного типа (Л)		6		6	
лабораторные работы (практикумы) (ЛР)					
практического (семинарского) типа (ПЗ)		36		36	
контролируемая самостоятельная работа обучающихся (КСР)					
Самостоятельная работа обучающихся (СР)		30		30	
Промежуточная аттестация	форма	Экзамен		Экзамен	
	час.	36		36	
Общая трудоемкость (час. / з.е.)		108/3		108/3	

4. Содержание и структура дисциплины (модуля)

Таблица 3.

Содержание дисциплины (модуля)

№ п/п	Наименование тем (разделов)	Содержание тем (разделов)	Коды компетенций	Коды ЗУВ (в соотв. с табл. 1)
Тема 1	Средства правовой защиты покупателя в случае нарушения договора продавцом	<p>Право продавца на устранение любого недостатка в исполнении им своих обязательств в случае досрочной поставки товара. Временные границы осуществления данного права. Допустимые способы устранения недостатка в исполнении. Пределы осуществления данного права: отсутствие неразумных неудобств и неразумных расходов для покупателя. Соотношение данного права продавца с правом покупателя на средства правовой защиты.</p> <p>Право продавца на устранение любого недостатка в исполнении им своих обязательств после установленной для поставки даты. Допустимые способы устранения недостатка в исполнении. Пределы осуществления данного права: отсутствие неразумной задержки, неразумных неудобств и неопределенности в отношении компенсации продавцом расходов, понесенных покупателем. Соотношение данного права продавца с правом покупателя на средства правовой защиты, в особенности, с правом покупателя на расторжение договора.</p> <p>Значение и последствия запроса продавца о готовности покупателя принять устранение недостат-</p>	<p>ПК-6</p> <p>ПК-8</p> <p>ПК-9</p> <p>ПК-10</p>	<p>31; В1</p> <p>31; В1</p> <p>31; У1</p> <p>В1</p>

№ п/п	Наименование тем (разделов)	Содержание тем (разделов)	Коды компетенций	Коды ЗУВ (в соотв. с табл. 1)
		<p>ка.</p> <p>Понятие неисполнения продавцом какого-либо из своих обязательств по договору или по Венской конвенции.</p> <p>Понятие существенного нарушения договора. Категория договорного интереса (интересы стороны, реализацию которых сторона связывала с исполнением договора). Значительность ущерба, причиненного договорному интересу стороны неисполнением другой стороной какого-либо из своих обязательств. Предвидимость значительного ущерба стороной, не исполнившей обязательства.</p> <p>Соотношение между различными средствами правовой защиты покупателя. Право выбора покупателя. Возможность смены средств правовой защиты и её границы. Комбинирование права требовать возмещения убытков с другими средствами правовой защиты.</p> <p>Право требовать исполнения продавцом своих обязательств.</p> <p>Ограничения данного права.</p> <p>Особенности правового регулирования осуществления данного права в случае поставки товара, не соответствующего договору:</p> <ul style="list-style-type: none"> – право требовать замены товара, не соответствующего договору. <p>Особые (дополнительные) основания: существенность нарушения договора продавцом (особенности правового регулирования в случае, если несоответствие товара договору может быть устранено путём исправления), своевременность заявления требования о замене товара, возможность возврата продавцу товара в неизменённом состоянии. Порядок исполнения обязательства по замене, последствия его неисполнения.</p> <ul style="list-style-type: none"> – право требовать устранения несоответствия товара договору путём исправления. Особые (дополнительные) основания: 		

№ п/п	Наименование тем (разделов)	Содержание тем (разделов)	Коды компетенций	Коды ЗУВ (в соотв. с табл. 1)
		<p>разумность осуществления данного права требования в конкретных обстоятельствах, своевременность заявления требования об исправлении несоответствия. Порядок исполнения обязательства по исправлению, последствия его неисполнения.</p> <p>Установление покупателем дополнительного срока для исполнения продавцом своих обязательств, его значение. Порядок назначения дополнительного срока. Связанность покупателя установленным им сроком, её пределы.</p> <p>Право на расторжение договора.</p> <p>Основания расторжения договора:</p> <ul style="list-style-type: none"> - существенное нарушение договора продавцом, особенности правового регулирования в случае, если недостаток в исполнении обязательства (неисполнение обязательства) может быть устранен(о) продавцом; либо - непоставка продавцом товара до истечения установленного покупателем дополнительного срока; либо - отказ продавца поставить товар в течение установленного покупателем дополнительного срока. <p>Порядок расторжения договора.</p> <p>Срок для заявления о расторжении договора в случае поставки товара продавцом.</p> <p>Утрата покупателем права на расторжение договора в случае невозможности возвратить товар в том же по существу состоянии, в котором он его получил. Понятие невозможности. Незначительные изменения состояния товара. Значимый момент времени для определения неизменённого состояния товара.</p> <p>Исключения из общего правила: если невозможность возвратить товар в неизменённом состоянии не вызвана действиями или упущениями покупателя, если товар пришёл в негодность или ис-</p>		

№ п/п	Наименование тем (разделов)	Содержание тем (разделов)	Коды компетенций	Коды ЗУБ (в соотв. с табл. 1)
		<p>портился в результате надлежащего осмотра, если товар был перепродан, потреблен или переделан в порядке нормального использования.</p> <p>Сохранение права на другие средства правовой защиты в случае утраты права на расторжение договора по причине невозможности возврата товара в неизменённом состоянии.</p> <p>Право на соразмерное уменьшение покупной цены. Основания его возникновения. Соотношение с правом продавца на устранение недостатка в исполнении своих обязательств. Расчёт (пропорциональность, значимые для определения стоимости товара момент времени и место). Порядок и последствия осуществления этого права. Практическое значение данного права в соотношении с правом требовать возмещения убытков.</p> <p>Средства правовой защиты покупателя в случае поставки только части товара или несоответствия части поставленного товара договору.</p> <p>Последствия досрочной поставки товара и поставки большего количества товара, чем предусмотрено договором.</p>		
Тема 2	Средства правовой защиты продавца в случае нарушения договора покупателем	<p>Понятие неисполнения покупателем какого-либо из своих обязательств по договору или по Венской конвенции.</p> <p>Соотношение между различными средствами правовой защиты продавца. Комбинирование права требовать возмещения убытков с другими средствами правовой защиты.</p> <p>Право требовать исполнения покупателем своих обязательств. Ограничения данного права.</p> <p>Установление продавцом дополнительного срока для исполнения покупателем своих обязательств, его значение. Порядок назначения дополнительного срока. Связанность продавца установленным им сроком, её</p>	<p><i>ПК-6</i></p> <p><i>ПК-8</i></p> <p><i>ПК-9</i></p> <p><i>ПК-10</i></p>	<p><i>31; У1; В1</i></p> <p><i>31; У1; В1</i></p> <p><i>31; У1; В1</i></p> <p><i>31; В1</i></p>

№ п/п	Наименование тем (разделов)	Содержание тем (разделов)	Коды компетенций	Коды ЗУБ (в соотв. с табл. 1)
		<p>пределы. Право на расторжение договора.</p> <p>Основания расторжения договора:</p> <ul style="list-style-type: none"> - существенное нарушение договора покупателем; либо - неисполнение покупателем обязанности по уплате цены или принятию поставки товара до истечения установленного продавцом дополнительного срока; либо - отказ покупателя уплатить цену или принять поставку товара в течение установленного продавцом дополнительного срока. <p>Порядок расторжения договора. Срок для заявления о расторжении договора в случае уплаты цены покупателем.</p> <p>Особенности правового регулирования средств правовой защиты продавца в случае несоставления покупателем спецификации товара. Право продавца самостоятельно составить спецификацию товара. Условия осуществления данного права, его практическое значение, соотношение с другими средствами правовой защиты продавца.</p>		
Тема 3	Предвидимое нарушение договора	<p>Право стороны приостановить исполнение своих обязательств.</p> <p>Значение данного права и сфера его действия.</p> <p>Основания приостановления исполнения. Вероятное будущее неисполнение другой стороной значительной части своих обязательств. Причины для опасений относительно будущего неисполнения. Значимый момент времени возникновения вероятности будущего неисполнения. Требуемая степень вероятности будущего неисполнения.</p> <p>Осуществление права на приостановление исполнения.</p> <p>Временные границы. Обязанность стороны дать извещение другой стороне о приостановлении исполнения и последствия</p>	<p>ПК-6</p> <p>ПК-8</p> <p>ПК-9</p> <p>ПК-10</p>	<p>31; У1; В1</p> <p>31; В1</p> <p>31</p> <p>31; В1</p>

№ п/п	Наименование тем (разделов)	Содержание тем (разделов)	Коды компетенций	Коды ЗУБ (в соотв. с табл. 1)
		<p>нарушения этой обязанности. Последствия приостановления исполнения.</p> <p>Право продавца после отправки товара воспрепятствовать передаче товара покупателю.</p> <p>Отпадение оснований для приостановления (упразднение причин для опасений; предоставление другой стороной достаточных гарантий исполнения своих обязательств).</p> <p>Право стороны на расторжение договора в случае предвидимого нарушения договора.</p> <p>Основания расторжения договора. Вероятное будущее существенное нарушение договора другой стороной. Требуемая степень вероятности будущего существенного нарушения договора.</p> <p>Осуществление права на расторжение договора. Обязанность стороны дать извещение другой стороне о намерении расторгнуть договор, основания возникновения данной обязанности.</p> <p>Предоставление другой стороной достаточных гарантий исполнения ею своих обязательств.</p> <p>Особенности правового регулирования в случае отказа другой стороны исполнять свои обязательства.</p>		
Тема 4	Договор на поставку товара отдельными партиями (особенности правового регулирования средств правовой защиты в случае его нарушения)	<p>Понятие договора на поставку товара отдельными партиями.</p> <p>Средства правовой защиты стороны в отношении отдельной партии товара.</p> <p>Расторжение договора на будущее.</p> <p>Распространение расторжения договора в отношении отдельной партии на другие уже поставленные или подлежащие поставке партии товара.</p>	<p><i>ПК-6</i></p> <p><i>ПК-8</i></p> <p><i>ПК-10</i></p>	<p><i>31; У1; В1</i></p> <p><i>31</i></p> <p><i>31; В1</i></p>
Тема 5	Последствия расторжения договора международной купли-продажи	<p>Сфера применения правового режима, установленного Венской конвенцией.</p> <p>Освобождение сторон от неисполненных первичных обя-</p>	<p><i>ПК-6</i></p> <p><i>ПК-8</i></p> <p><i>ПК-10</i></p>	<p><i>31; У1;</i></p> <p><i>31; У1; В1</i></p> <p><i>31; В1</i></p>

№ п/п	Наименование тем (разделов)	Содержание тем (разделов)	Коды компетенций	Коды ЗУВ (в соотв. с табл. 1)
		<p>зательств по представлению и непосредственно основанных на них дополнительных обязательств.</p> <p>Обязательства сторон, сохраняющиеся после расторжения договора, в особенности, обязательство по возмещению убытков.</p> <p>Право требовать возврата (реституции) исполненного по договору. Форма и объем реституции. Срок и место исполнения реституционного обязательства. Распределение расходов, связанных с реституцией.</p> <p>Последствия невозможности реституции в натуре. Распределение рисков утраты или повреждения товара либо использования товара.</p> <p>Возмещение доходов, извлеченных из полученного исполнения. Уплата продавцом процентов с подлежащей возврату покупной цены. Возмещение покупателем дохода, полученного от товара; виды доходов, подлежащих возмещению. Учитывание произведённых покупателем затрат на товар.</p>		
Тема 6	Возмещение убытков	<p>Принцип полной компенсации ущерба, понесенного вследствие нарушения договора. Ущерб, подлежащий возмещению, в особенности, прямой ущерб, сопутствующий ущерб, производный ущерб, напрасные расходы, упущенная выгода. Причинная связь между нарушением договора и ущербом.</p> <p>Исчисление ущерба. Конкретное и абстрактное исчисление ущерба. Учёт выгоды, возникшей у потерпевшей стороны в результате нарушения договора другой стороной. Учёт прибыли, полученной нарушившей договор стороной от нарушения договора? Момент исчисления ущерба. Валюта исчисления.</p> <p>Правило о предвидимости ущерба как средство ограничения взыскиваемой компенсации. Значимые субъект и момент време-</p>	<p>ПК-6</p> <p>ПК-8</p> <p>ПК-9</p> <p>ПК-10</p>	<p>31; У1; В1</p> <p>31; У1; В1</p> <p>31;У1; В1</p> <p>31;У1; В1</p>

№ п/п	Наименование тем (разделов)	Содержание тем (разделов)	Коды компетенций	Коды ЗУВ (в соотв. с табл. 1)
		ни. Степень и критерии предвидимости. Предмет предвидимости. Распределение бремени доказывания и стандарт доказывания. Облегчение исчисления и доказывания ущерба в случае расторжения договора и совершения заменяющей сделки, либо несовершення заменяющей сделки, но при наличии текущей цены на товар. Обязанность потерпевшей стороны по принятию мер по уменьшению ущерба. Пределы данной обязанности. Последствия её несоблюдения.		
Тема 7	Проценты по денежным обязательствам	Соотношение положений Венской конвенции с национальным законодательством. Основания возникновения обязанности по уплате процентов. Размер процентов. Соотношение с правом требовать возмещения убытков.	ПК-6 ПК-8 ПК-10	31; У1; В1 31; У1; В1 31;У1; В1
Тема 8	Освобождение от ответственности	Неисполнение стороной обязательства вследствие непреодолимой силы. Признаки непреодолимой силы: неподконтрольность препятствия стороне, его непредвидимость, неизбежность препятствия и его последствий. Причинная связь между непреодолимой силой и неисполнением стороной обязательства. Рассмотрение отдельных случаев, в частности: стихийные явления, вмешательство государства, риски, связанные с организацией бизнеса и с персоналом, рабочее (профсоюзное) движение, финансовые затруднения, риски, связанные с заготовкой или с закупкой товара, экономическая нецелесообразность исполнения. Ответственность за действия третьих лиц, привлеченных стороной для исполнения своего обязательства по договору. Правовые последствия в случае временного характера препят-	ПК-6 ПК-8 ПК-9 ПК-10	31; У1; В1 31; В1 31 31; В1

№ п/п	Наименование тем (разделов)	Содержание тем (разделов)	Коды компетенций	Коды ЗУВ (в соотв. с табл. 1)
		<p>ствия.</p> <p>Обязанность стороны, не исполняющей обязательство, дать извещение другой стороне о препятствии и его влиянии на ее способность осуществить исполнение. Последствия нарушения данной обязанности.</p> <p>Правовые последствия обусловленности неисполнения стороной обязательства непреодолимой силой.</p> <p>Неисполнение стороной обязательства вследствие действий или упущений другой стороны.</p> <p>Понятие действия или упущения кредитора.</p> <p>Причинная связь между действием или упущением кредитора и неисполнением должником обязательства.</p> <p>Обусловленность неисполнения действиями или упущениями обеих сторон.</p> <p>Правовые последствия обусловленности неисполнения должником обязательства действиями или упущениями кредитора и обеих сторон.</p>		
Тема 9	Сохранение товара	<p>Обязанность продавца по принятию мер для сохранения товара. Основания возникновения данной обязанности, её содержание, последствия нарушения. Распределение расходов по сохранению товара. Право продавца на удержание товара до компенсации его расходов по сохранению товара покупателем.</p> <p>Обязанность покупателя по вступлению во владение товаром и принятию мер для его сохранения. Основания возникновения данной обязанности, её содержание, последствия нарушения. Распределение расходов по сохранению товара. Право покупателя на удержание товара до компенсации его расходов по сохранению товара продавцом.</p> <p>Размещение товара на складе третьего лица стороной, обязан-</p>	<p>ПК-6</p> <p>ПК-8</p> <p>ПК-10</p>	<p>31; У1; В1</p> <p>31; В1</p> <p>31; В1</p>

№ п/п	Наименование тем (разделов)	Содержание тем (разделов)	Коды компетенций	Коды ЗУВ (в соотв. с табл. 1)
		ной принять меры для его сохранения. Продажа товара третьему лицу стороной, обязанной принять меры для его сохранения. Право на осуществление такой продажи в случае неразумной задержки в исполнении, допущенной другой стороной. Обязанность осуществить такую продажу в случае, если товар подвержен скорой порче или если его сохранение влечет за собой неразумные расходы. Извещение другой стороны о намерении продать товар. Способы и условия продажи. Использование полученной от продажи выручки.		

Таблица 4.

Структура дисциплины (модуля)

№ п/п	Наименование тем (разделов)	Объем дисциплины (модуля), час.						Форма текущего контроля успеваемости, промежуточной аттестации
		Всего	Контактная работа обучающихся с преподавателем по видам учебных занятий				СР	
			Л	ЛР	ПЗ	КСР		
Очная форма обучения								
Тема 1	Средства правовой защиты покупателя в случае нарушения договора продавцом	10	2		4		4	УО
Тема 2	Средства правовой защиты продавца в случае нарушения договора покупателем	10	2		4		4	УО
Тема 3	Предвидимое нарушение договора	10	2		4		4	УО
Тема 4	Договор на поставку товара отдельными партиями (особенности правового регулирования средств правовой защиты в случае его нарушения)	6			4		2	УО
Тема 5	Последствия расторжения договора международной купли-продажи	6			4		2	УО
Тема 6	Возмещение убытков	8			4		4	УО
Тема 7	Проценты по денежным обязательствам	8			4		4	УО
Тема 8	Освобождение от ответственности	8			4		4	УО

№ п/п	Наименование тем (разделов)	Объем дисциплины (модуля), час.						Форма текущего контроля успеваемости, промежуточной аттестации
		Всего	Контактная работа обучающихся с преподавателем по видам учебных занятий				СР	
			Л	ЛР	ПЗ	КСР		
Очная форма обучения								
Тема 9	Сохранение товара	6			4		2	УО
Промежуточная аттестация		36						Экзамен
Всего:		108	6		36		30	

Примечание: УО – устный опрос

5. Учебно-методическое обеспечение самостоятельной работы обучающихся по дисциплине (модулю)

5.1. Методические рекомендации для подготовки к лекционным и практическим занятиям

Самостоятельная работа студентов в рамках дисциплины направлена на получение и закрепление знаний, умений и владений по дисциплине без непосредственного участия преподавателя. Самостоятельная работа студентов способствует развитию самостоятельности, ответственности и организованности, творческого подхода к решению проблем учебного и профессионального уровня.

Самостоятельная работа может быть организована как индивидуальным студентом, так и группой студентов в зависимости от целей и задач работы, а также способа проведения текущей и промежуточной аттестации.

Среди основных видов самостоятельной работы студентов выделяются следующие:

1. Подготовка к лекционному занятию:

Формирование и усвоение содержания конспекта лекций, анализ материала предыдущих тем (разделов) дисциплины. Для подготовки к лекционному занятию студент использует источники из списка основной литературы.

2. Подготовка к практическому занятию:

Подготовка к практическому занятию по дисциплине основывается на аналитической работе с текстом избранных источников из всего перечня литературы по дисциплине и включает подготовку к обсуждению избранного текста из списка основной и дополнительной литературы по каждой из тем в структуре дисциплины.

Для подготовки к практическим занятиям студент использует список основной/дополнительной литературы и информационные ресурсы, а также методические рекомендации.

6. Методические указания для обучающихся по освоению дисциплины (модуля)

6.1. Критерии оценивания работы студента на практическом занятии

Участие студента в обсуждении текста на практическом занятии оценивается преподавателем по системе «зачет/незачет».

«Зачет» выставляется в том случае, если в ходе обсуждений текстов на практических занятиях студент продемонстрировал способность к критическому анализу материала, хорошее знание исторического контекста, а также способность самостоятельно находить проблему в тексте и умение развернуто аргументировать свою позицию с опорой на текст.

«Незачет» выставляется в том случае, если студент продемонстрировал неспособность к самостоятельному анализу текста и постановке проблемы, плохое понимание основных положений текста.

6.2. Рекомендации по организации процесса самостоятельной работы

Процесс организации самостоятельной работы студентов предусматривает следующие этапы:

1. Подготовительный (постановка цели работы, определение ее задач; составление плана работы; подготовка необходимого оборудования и методических материалов);
2. Основной (реализация плана работы в соответствии с целями и задачами; использование методов поиска, усвоения и переработки информации; фиксация результатов работы);
3. Заключительный (самопроверка; оценка результатов работы; оценка эффективности методов планирования и организации работы; выводы о способах оптимизации условий и методов работы).

7. Фонд оценочных средств промежуточной аттестации по дисциплине (модулю)

Промежуточная аттестация по дисциплине проводится в форме экзамена, который состоит из письменного ответа на вопросы из представленного списка.

7.1. Вопросы к зачету

1. Как Вы понимаете проблему «lost volume» применительно к продавцу и его обязанности по уменьшению ущерба в виде упущенной выгоды путём заключения замещающей сделки после расторжения им договора по причине нарушения обязательства покупателем?
2. Можно ли в соответствии с Венской конвенцией квалифицировать в качестве обстоятельства непреодолимой силы нарушение обязанностей контрагентами должника; если да, то при каких условиях? Продемонстрируйте Вашу позицию на следующем примере: продавец (завод-изготовитель) поставил покупателю товар, проданный на условиях DAP Инкотермс 2010 (порт V), с просрочкой вследствие нарушения контрагентами продавца своих обязанностей перед ним: во-первых, поставщик сырья, необходимого для изготовления товара, поставил продавцу сырье с просрочкой, во-вторых, перевозчик, которого продавец привлек для доставки товара в порт V, допустил просрочку в исполнении своих обязательств.
3. Раскройте на основании Венской конвенции правило о предвидимости ущерба. Какую функцию в правовом регулировании возмещения убытков выполняет этот институт? Определите предмет предвидимости, а также значимые для оценки предвидимости момент времени и субъект (в том числе раскройте понятие разумного лица, действующего в том же качестве, что и должник при аналогичных обстоятельствах).

7.2 Перечень формируемых компетенций, показатели и критерии оценивания компетенций по этапам их формирования, шкала оценивания

Таблица 5.

Показатели и критерии оценивания компетенций по этапам их формирования, шкала оценивания

Код компетенции	Код ЗУВ (этап формирования компетенции)	Показатели оценивания	Критерии оценивания	Шкала оценивания
ПК-6	Все ЗУВ ПК-6 Этап ПК-6.1	Экзаменационная работа: 1. показывает незаурядные способности студента к критическому мышлению, анализу пра-	высокий уровень освоения компетенций	отлично
ПК-8	Все ЗУВ ПК-8			

ПК-9	Этап ПК-8.1 Все ЗУВ ПК-9 Этап ПК-9.2	новых проблем; 2. демонстрирует креативные способности студента, знание широкого круга классической и современной научной литературы; 3. полностью раскрывает поставленный вопрос; 4. доказывает навык студента творчески применять полученные знания для ответа на вопрос; 5. демонстрирует исключительно ясную логику и хорошее творческое мышление обучающегося, содержит убедительную аргументацию. 6. включает аргументированное заключение с ясным изложением ключевых выводов ответа и изложением решения поставленной в вопросе проблемы; 7. не содержит стилистических погрешностей.		
ПК-6	Все ЗУВ ПК-6 Этап ПК-6.1	Экзаменационная работа: 1. показывает способность обучающегося к критическому мышлению, понимание предмета; 2. демонстрирует знание классической и современной научной литературы; 3. соответствует поставленному вопросу; 4. доказывает навык студента применять полученные знания для ответа на вопрос; 5. отличается последовательностью изложения и умением объединять детали в целое; 6. включает аргументированное заключение с перечислением основных выводов; 7. содержит незначительные стилистические погрешности.	средний уровень освоения компетенций	хорошо
ПК-8	Все ЗУВ ПК-8 Этап ПК-8.1			
ПК-9	Все ЗУВ ПК-9 Этап ПК-9.2			
ПК-10	Все ЗУВ ПК-10 Этап ПК-10.2			
ПК-6	Все ЗУВ ПК-6 Этап ПК-6.1	Экзаменационная работа: 1. показывает удовлетворительное понимание уместных проблем и контекстов; 2. демонстрирует умение студента подбирать адекватную для целей работы научную литературу; 3. соответствует поставленному вопросу; 4. доказывает способность студента систематизировать полученные знания для ответа на вопрос; 5. демонстрирует попытку последовательного изложения и объединения деталей в целое;	низкий уровень освоения компетенций	удовлетворительно
ПК-8	Все ЗУВ ПК-8 Этап ПК-8.1			
ПК-9	Все ЗУВ ПК-9 Этап ПК-9.2			
ПК-10	Все ЗУВ ПК-10 Этап ПК-10.2			

		6. содержит не вполне успешную попытку написать аргументированное заключение; 7. содержит значительные стилистические погрешности.		
ПК-6	Все ЗУВ ПК-6 Этап ПК-6.1	Экзаменационная работа: 1. показывает неадекватное понимание обучающимся правовых проблем; 2. демонстрирует наличие у обучающегося некоторого знания классической и современной научной литературы; 3. не полностью соответствует поставленному вопросу; 4. доказывает способность студента ограниченно применять полученные знания для ответа на вопрос; 5. демонстрирует отсутствие умения, обучающегося выдерживать структуру аргументации; 6. не всегда имеет уместное заключение; 7. содержит большие стилистические погрешности, мешающие восприятию текста	компетенции не освоены	неудовлетворительно
ПК-8	Все ЗУВ ПК-8 Этап ПК-8.1			
ПК-9	Все ЗУВ ПК-9 Этап ПК-9.2			
ПК-10	Все ЗУВ ПК-10 Этап ПК-10.2			

7.3 Методические материалы

Экзамен по дисциплине «Средства правовой защиты сторон международных коммерческих договоров» отвечает следующим требованиям:

1. Экзамен состоит из письменного ответа на вопросы из списка. Рекомендуемый объем ответа составляет 1000 слов;

2. Студент дает письменный ответ на 2 вопроса из предложенных по выбору в течение двух академических часов;

3. Экзаменационная работа сдается в электронном виде в день сдачи зачета и размещается онлайн с применением электронно-образовательной среды вуза на сайте distanty.ru;

4. В том случае, если экзаменационная работа не является самостоятельной и содержит плагиат, они оцениваются «неудовлетворительно» даже при соответствии показателям и критериям, достаточным для получения положительной оценки и указанным в Таблице 5 «Показатели и критерии оценивания компетенций по этапам их формирования, шкала оценивания».

Шкала оценивания экзаменационной работы:

Отлично – 5 (70-100 баллов)

Хорошо – 4 (60-69 баллов)

Удовлетворительно – 3 (50-59 баллов)

Неудовлетворительно – 2 (0-49 баллов).

Экзаменационная работа оценивается преподавателем по показателям, предложенным в Таблице 5 рабочей программы дисциплины. Для подтверждения определенного уровня освоения компетенций работа студента оценивается по 7 показателям. Уровень освоения компетенций подтверждается соответствием работы минимум 5 показателям данного уровня.

8. Учебная литература и ресурсы информационно-телекоммуникационной сети "Интернет"

8.1. Основная литература по дисциплине

1. Актуальные правовые аспекты современной практики международного коммерческого оборота [Электронный ресурс]: сборник статей / М.П. Бардина [и др.]. — Электрон. текстовые данные. — М.: Статут, 2016. — 272 с. — 978-5-8354-1185-6. — Режим доступа: <http://www.iprbookshop.ru/49038.html>

2. Конвенция Организации Объединенных Наций о договорах международной купли-продажи товаров [Электронный ресурс]/. — Электрон. текстовые данные. — СПб.: Троицкий мост, 2015. — 22 с. — 2227-8397. — Режим доступа: <http://www.iprbookshop.ru/41088.html>

8.2. Дополнительная литература

1. Угрин, Т. С. Договор международной купли-продажи товаров в системе гражданского права Российской Федерации [Электронный ресурс] : учебное пособие для студентов вузов, обучающихся по специальности «Юриспруденция» / Т. С. Угрин. — 2-е изд. — Электрон. текстовые данные. — М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2017. — 127 с. — 978-5-238-02566-7. — Режим доступа: <http://www.iprbookshop.ru/83032.html>

8.3. Нормативные правовые документы

Не используются.

8.4. Интернет-ресурсы

Не используются.

8.5. Иные источники

1. Honnold J. Uniform law for international sales under the 1980 United Nations Convention / J. O. Honnold; ed. and updated by H. M. Flechtner. 4. ed. Alphen aan den Rijn: Kluwer Law Internat., 2009.
1. Honsell Kommentar zum UN-Kaufrecht: Übereinkommen der Vereinten Nationen über Verträge über den internationalen Warenkauf (CISG) / hrsg. von H. Honsell; bearb. von C. Brunner, et al. 2. Aufl. Berlin, Heidelberg ...: Springer, 2010.
2. J. von Staudingers Kommentar zum Bürgerlichen Gesetzbuch. Buch 2, Recht der Schuldverhältnisse. Wiener UN-Kaufrecht : (CISG) / von U. Magnus; Red.: M. Martinek. Berlin: de Gruyter, 2013.
3. Kröll / Mistelis / Viscasillas UN Convention on Contracts for the International Sale of Goods (CISG) / ed. by S. Kröll, L. Mistelis, P. P. Viscasillas. München: Beck, Hart, Nomos, 2011.
4. Schlechtriem / Schwenger Kommentar zum einheitlichen UN-Kaufrecht: das Übereinkommen der Vereinten Nationen über Verträge über den internationalen Warenkauf - CISG / bearb. von K. Bacher, et al.; hrsg. von I. Schwenger. 6., völlig neu bearb. Aufl. München: Beck; Basel: Helbing Lichtenhahn, 2013.

5. Schlechtriem & Schwenzer Commentary on the UN Convention on the International Sale of Goods (CISG) / ed. by I. Schwenzer. 3. ed. Oxford ...: Oxford Univ. Press, 2010.
6. Розенберг М.Г. Международная купля-продажа товаров (Комментарий к правовому регулированию и практике разрешения споров). 4-ое изд. М.: Статут, 2010.
2. Akikol D. Die Voraussetzungen der Sachmängelhaftung beim Warenkauf - Obligationenrecht und UN-Kaufrecht (CISG). Zürich, Basel, Genf: Schulthess, 2008.
3. Aue J. Mängelgewährleistung im UN-Kaufrecht unter besonderer Berücksichtigung stillschweigender Zusicherungen. Frankfurt a. M.: Lang, 1989.
7. Bamberger / Roth Kommentar zum Bürgerlichen Gesetzbuch. Bd. 1: §§ 1 - 610, CISG / hrsg. von H. G. Bamberger, H. Roth. 3. Aufl. München: Beck, 2012.
8. Bianca / Bonell Commentary on the international sales law : the 1980 Vienna Sales Convention / ed. by C. M. Bianca, M. J. Bonell. Milano: Giuffrè, 1987.
9. Botzenhardt B. Die Auslegung des Begriffs der wesentlichen Vertragsverletzung im UN-Kaufrecht. Frankfurt am Main ...: Lang, 1998.
10. Brunner C. UN-Kaufrecht - CISG : Kommentar zum Übereinkommen der Vereinten Nationen über Verträge über den internationalen Warenkauf von 1980 ; unter Berücksichtigung der Schnittstellen zum internen Schweizer Recht. Bern: Stämpfli, 2004.
11. CISG Advisory Council Opinions – <http://www.cisgac.com/default.php?ipkCat=128&sid=128>

CISG AC OPINION NO 1: Electronic Communications under CISG.

CISG AC OPINION NO 2: Examination of the Goods and Notice of Non-Conformity Articles 38 and 39.

CISG AC OPINION NO 3: Parol Evidence Rule, Plain Meaning Rule, Contractual Merger Clause and the CISG.

CISG AC OPINION NO 4: Contracts for the Sale of Goods to Be Manufactured or Produced and Mixed Contracts (Article 3 CISG).

CISG AC OPINION NO 5: The buyer's right to avoid the contract in case of non-conforming goods or documents.

CISG AC OPINION NO 6: Calculation of Damages under CISG Article 74.

CISG AC OPINION NO 7: Exemption of Liability for Damages Under Article 79 of the CISG.

CISG AC OPINION NO 8: Calculation of Damages under CISG Articles 75 and 76.

CISG AC OPINION NO 9: Consequences of Avoidance of the Contract..

CISG AC OPINION NO 10: Agreed Sums Payable upon Breach of an Obligation in CISG Contracts (Art 4).

CISG AC OPINION NO 11: Issues Raised by Documents under the CISG Focusing on the Buyer's Payment Duty (Art 58).

CISG AC OPINION NO 12: Claims for Damages Caused by Defective Goods or Services Under the CISG.

CISG AC OPINION NO 13: Inclusion of Standard Terms under the CISG.

CISG AC OPINION NO 15: Reservations under Articles 95 and 96 CISG.

12. Enderlein F., Maskow D. International sales law: United Nations Convention on Contracts for the International Sale of Goods; convention on the limitation period in the international sale of goods. New York ...: Oceana Publ., 1992.
13. Faust F. Die Vorhersehbarkeit des Schadens gemäß § 74 Satz 2 UN-Kaufrecht (CISG). Tübingen : Mohr, 1996.
14. Ferrari F. Internationales Vertragsrecht : Rom I-VO, CISG, CMR, FactÜ / Kommentar von F. Ferrari, et al. 2. Aufl. München: Beck, 2012.
15. Fischer J. Die Unsicherheitseinrede : Eine rechtsvergleichende Untersuchung über die Rechte eines Vertragspartners bei Vermögensverschlechterung der anderen Partei zum deutschen und US-amerikanischen Recht sowie zu den einheitlichen Kaufrechten. Frankfurt a.M. ...: Lang, 1988.
16. Grunewald B. Kaufrecht. Tübingen: Mohr, 2006.
17. Handbuch der Beweislast. Bd. 4: Bürgerliches Gesetzbuch - Schuldrecht Besonderer Teil I : [§§ 433 - 610 mit UNKR]./ begr. von Gottfried Baumgärtel; bearb. von Christoph Becker, et al. 3., neu bearb. und erw. Aufl. Köln: Heymann, 2009.
18. Heilmann J. Mängelgewährleistung im UN-Kaufrecht – Voraussetzungen und Rechtsfolgen im Vergleich zum deutschen internen Kaufrecht und zu den Haager Einheitlichen Kaufgesetzen. Berlin: Duncker & Humblot, 1994.
19. International Sales: The United Nations convention on contracts for the international sale of goods / ed. N. M. Galston, H. Smit. N.Y.: Bender, 1984.
20. International Sale of goods / ed. by P. Šarčević, P. Volken. N.Y.: Oceana, 1986.

9. Материально-техническая база, информационные технологии, программное обеспечение и информационные справочные системы

Учебная аудитория для проведения занятий лекционного типа; укомплектована специализированной мебелью, техническими средствами обучения, служащими для представления учебной информации большой аудитории.

Учебная аудитория для проведения занятий семинарского типа, групповых и индивидуальных консультаций, текущего контроля и промежуточной аттестации; укомплектована специализированной мебелью, и техническими средствами обучения, обеспечивающими реализацию проектируемых результатов обучения.

Компьютерный класс (лаборатория) (аудитория для проведения занятий семинарского типа, лабораторных занятий, курсового проектирования (выполнения курсовых работ), групповых и индивидуальных консультаций, текущего контроля и промежуточной аттестации; укомплектована специализированной мебелью, техническими средствами обучения, обеспечивающими реализацию проектируемых результатов обучения)

Компьютерный класс (лаборатория) (аудитория для проведения занятий семинарского типа, лабораторных занятий, курсового проектирования (выполнения курсовых работ), групповых и индивидуальных консультаций, текущего контроля и промежуточной аттестации; укомплектована специализированной мебелью, техническими средствами обучения, обеспечивающими реализацию проектируемых результатов обучения)

Помещение для самостоятельной работы обучающихся оснащено компьютерной техникой с возможностью подключения к сети «Интернет» и доступом в электронную информационно-образовательную среду

Для обеспечения преподавания дисциплины требуется помещение для хранения и профилактического обслуживания учебного оборудования.

Информационные справочные системы и ресурсы:
ЭБС «IPRbooks» <http://www.iprbookshop.ru/>

ЭБС «Университетская библиотека онлайн» https://biblioclub.ru/index.php?page=main_ub_red

Lexis Nexis Academic (Lexis Uni) <https://lexisnexis.com/>

ЭБС «Мобильная библиотека ЛитРес» <http://biblio.litres.ru/>

ЭБС «Юрайт» <https://biblio-online.ru/>

Информационно-правовой портал «Закон.ру» <https://zakon.ru/>

Портал Министерства Юстиции «Нормативные правовые акты в Российской Федерации» <http://pravo.minjust.ru/>

Государственная система правовой информации. Официальный интернет-портал правовой информации. <http://pravo.gov.ru/>

Технические и программные средства обучения:

1. Ноутбук HP 250 G6 (Core i3-6006/4GB/120Gb/Win 10 Home)

LibreOffice. Лицензия GNU LGPL (ПО распространяется свободно)

2. Ноутбук Asus X554L (Core i3-5005/4GB/500 Gb/Win 8.1)

LibreOffice. Лицензия GNU LGPL (ПО распространяется свободно)

3. Моноблок HP ProOne 440G3 AiO 23.8"

ПО ПО OfficeStd 2016 RUS OLP NL Acadmc (Сублицензионный договор № 118/1 от 23 сентября 2017 г.)

4. Моноблок HP ProOne 400 All-in-One 23"

ПО Office Standart 2013 Russian OLP NL AcademicEdition (021-10232) (Договор на передачу прав № Tr031010 от 18 июня 2015 г.)